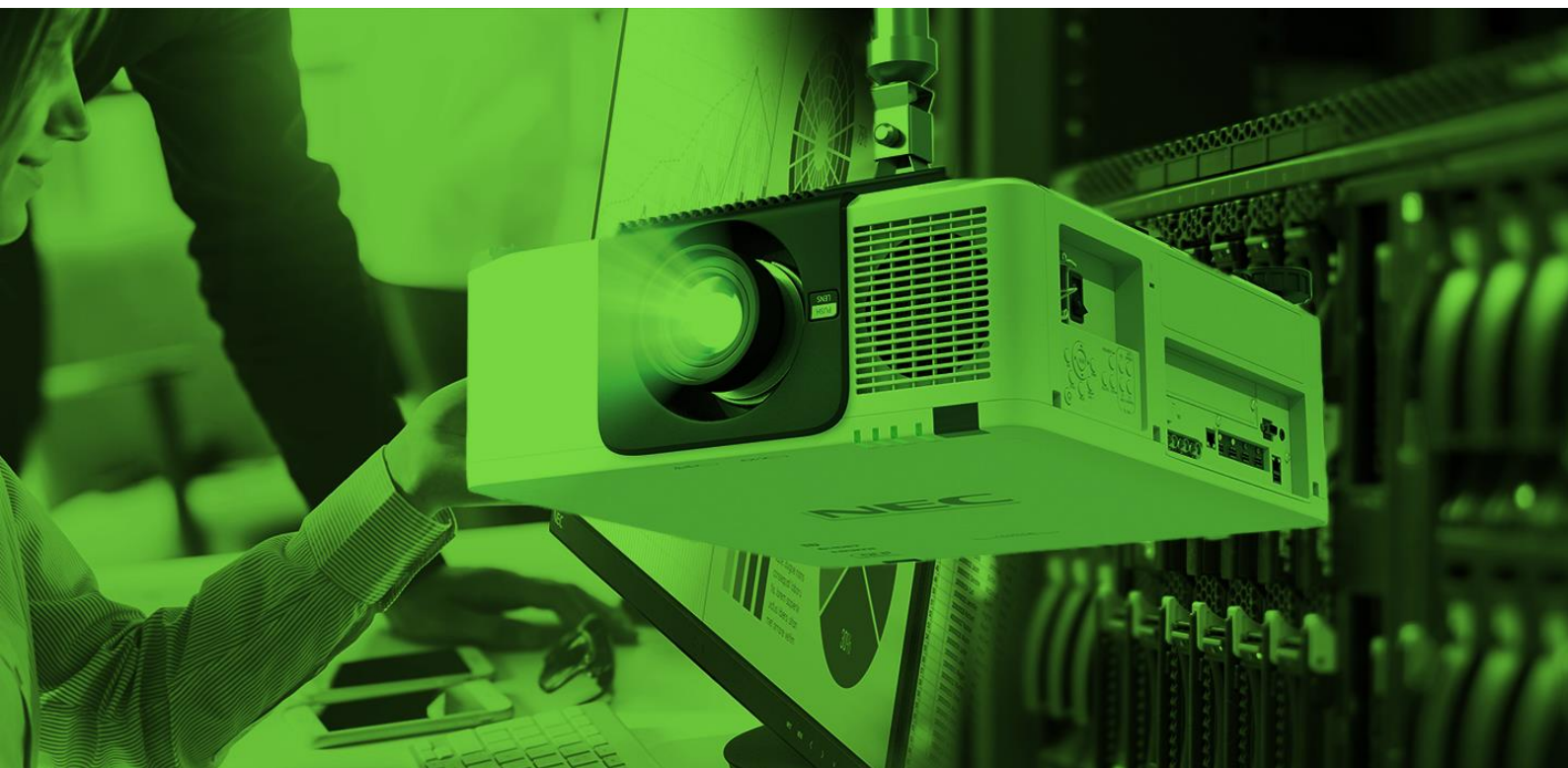


NECDIS

IHR IT-LÖSUNGSPARTNER

BID MANAGER PUBLIC (M/W/D)

Stellenausschreibung



WER WIR SIND

Die NECDIS GmbH blickt auf eine langjährige Geschichte als Exklusiv-Distributor für smarte IT- und Medientechniksysteme in der DACH-Region zurück. Nachdem wir uns zunächst nur auf die Produkte des japanischen Unternehmens NEC spezialisiert hatten, pflegen wir nun auch Beziehungen zu anderen Herstellermarken und können unseren Kunden die besten Komplett-Lösungen am Markt anbieten. Wir kümmern uns hierbei um das Projektmanagement, die Auswahl und Lieferung der Systeme und nehmen diese auch bei unseren Kunden in Betrieb.

Zu unserem stets wachsenden Angebot gehören Displays und Projektoren, IT-Infrastrukturlösungen wie Server & Storage, Software für Virtualisierung, Hochverfügbarkeit, Telekommunikation und Gesichtserkennung. Dieses Angebot nehmen unsere Kunden aus dem öffentlichen Sektor aber auch aus dem Einzelhandel, der Hotellerie

und der Industrie gerne in Anspruch. Insbesondere bei den besonders anspruchsvollen Projekten stehen wir unseren Partnern beratend, unterstützend und ausführend zur Seite.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Standort Frankfurt eine/n **Bid Manager/in Public** (m/w/d) in Vollzeit 40 Stunden wöchentlich

IHRE AUFGABEN

- Bearbeitung komplexer öffentlicher Ausschreibungen im Public Bereich sowie Übernahme der Verantwortung während des Angebotsprozesses
- Fachliche Steuerung des gesamten Bid Teams
- Übernahme der Antragsverfahren zur Teilnahme an Ausschreibungen (Kompetenzen, Referenzen)
- Konzeption und Koordination bei der Planung zur Erstellung kundenspezifischer Lösungen
- Angebotserstellung und Koordination (Leistungsbeschreibung, SLAs, Mitwirkung/Bereitstellung, Projektplan, Risikobetrachtung, Aufwandsplanung)
- Sicherung des Freigabeprozesses im Akquise- und Angebotszyklus

IHR PROFIL

- Hochschulabschluss oder abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit adäquater beruflicher Erfahrung oder vergleichbaren Kenntnissen und Fähigkeiten
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bid Management mit entsprechender Umsatzverantwortung
- Sehr gutes kundenorientiertes, unternehmerisches Denken und Handeln, auch auf Management Ebene
- Sehr gute Fähigkeiten im Erkennen von Sales-Opportunities
- Umfassendes rechtliches Know-How im Public Umfeld zu vertrieblichen Fragestellungen, z.B. Vertragsgestaltung, Ausschreibungsrecht etc.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

WAS SIE ERWARTET

- Die Entwicklungs- und Karrierechancen eines wachsenden Unternehmens in einer innovativen IT- und Display-Branche
- Teamorientierte Arbeitsatmosphäre mit Firmen- und Teamevents
- Gelebte Unternehmenskultur geprägt von gegenseitigem Respekt und Wertschätzung in einem jungen und dynamischen Team
- Flache Hierarchien und offene Kommunikation
- Attraktives Gehaltspaket
- Feste Vertrauensarbeitszeit und 30 Tage Jahresurlaub

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, einschließlich Ihrer Gehaltvorstellung und Ihrer frühestmöglichen Verfügbarkeit. Diese senden Sie bitte ausschließlich online an: bewerbung@necdis.de

IHR ANSPRECHPARTNER

Ferdi Yüceer
Geschäftsführer
NECDIS GmbH
Gwinnerstraße 19 | 60388 Frankfurt
+49 69 668175 721